



UniEléctrica impulsa su red para autónomos y pymes en Galicia, Asturias y Cantabria

La comercializadora de energías renovables, que financia medidas de eficiencia energética sin incrementar la factura, presenta su sistema trabajo en encuentros en Pontevedra, A Coruña, Oviedo y Santander. Con más de 100.000 clientes en toda España, el grupo está especializado en las necesidades de la pequeña y mediana empresa y autónomos en un momento clave del cambio energético.

El director de Expansión de la comercializadora de electricidad proveniente de renovables [UniEléctrica](#), **Juan Ariza**, está encabezando personalmente dos semanas de maratónicas jornadas de encuentros informativos, desayunos de trabajo y sesiones 'one 2 one' en Galicia, Asturias y Cantabria para extender la red de representantes y distribuidores dentro de "un ambicioso plan de expansión en la zona Norte de España", define Ariza.

En los encuentros, como el mantenido el pasado martes en **Pontevedra** (Hotel Rías Bajas) o el que se ha desarrollado esta mañana en el hotel Trip **Coruña**, el responsable de la comercializadora de energías verdes ha dado cuenta de la **fórmula de trabajo** del grupo UniEléctrica, que recientemente ha expandido su actividad a la comercialización del gas y que también se ha preparado para reembolsar próximamente los 'excedentes' de las pequeñas instalaciones de [autoconsumo confotovoltaica](#), a la espera del reglamento que desarrolle el decreto del pasado mes de abril.

Juan Ariza está exponiendo a los asistentes a los distintos encuentros el sistema que las empresas del grupo vienen desarrollando a través de agentes que constituyen su cara y el enlace más directo con el cliente último, todo ello con un **completo sistema de asesoramiento**, guía y formación continua para maximizar resultados, lo que le ha permitido colocarse como una de las primeras comercializadoras de España con una [facturación bruta de 353 millones](#) de euros el pasado ejercicio y más de 100.000 clientes en la actualidad.

Al respecto, hay que recordar que UniEléctrica está especializada en atender las necesidades de **negocios de autónomos y pequeñas y medianas empresas**, un sector de los consumidores tradicionalmente 'olvidados' por las grandes comercializadoras, más centradas en altísimos consumos y en el pequeño consumidor en viviendas. Precisamente, Ariza está informando de las ventajas que pueden encontrar autónomos y pymes gracias a los sistemas de financiación de **mejora de eficiencia energética (MEE)** que se cargan en la factura sin incrementarla, como el cambio de luminarias por leds, condensadores para evitar las sanciones por energía reactiva, teled medida y submetering, etcétera. En ocasiones, las facturas llegan a **abaratarse en un 30%** respecto al anterior contrato con otra comercializadora.

Tras los encuentros mantenidos en Galicia, el Grupo Unieléctrica seguirá informando y extendiendo sus redes en el Norte de España, un área con un altísimo potencial, explica Juan Ariza, con otros encuentros a mantener el próximo día 12 en **Oviedo** (hotel Exe Oviedo) y en **Santander** (Sercotel Palacio del Mar), el jueves 14 de noviembre, todo ello mientras UniEléctrica ultima su presencia en diferentes foros técnicos a nivel nacional y en **un momento clave** de reorganización del sector ante el reto de la transición energética y las nuevas necesidades de la sociedad.



Contacto de prensa:

DIEGO MONTES MUÑOZ DE VERGER

info@unielectrica.com

957289402

www.unielectrica.com