



Salesland incorpora a Juan José Meneses Buchanan como Director Regional para Perú y Ecuador

Dirigirá toda la estrategia de negocio de Salesland en Perú, además de liderar la expansión de la compañía a nuevos territorios, como Ecuador.

Salesland, multinacional del sector del outsourcing comercial especializada en externalización de equipos de ventas y procesos comerciales a medida, ha nombrado Director Regional para Perú y Ecuador a Juan José Meneses.

Licenciado en Administración de empresas por la Universidad de Lima, Juan José cuenta con un Máster en Dirección de Empresas por la Universidad de Lleida (España) y un MBA por la Escuela de Negocios de Flandes (Chile).

Aporta más de 19 años de experiencia profesional en entornos multinacionales del sector comercial, especialmente en el **canal Retail**, destacando su trayectoria como Gerente del Canal Presencial para **Intel Perú S.A.**, y como Gerente de Estrategia y Planificación de Canales para **Telefónica Móviles S.A.**

Desde su posición de Director Regional en Salesland, Juan José Meneses asumirá la dirección estratégica del negocio de Salesland en Perú, además de liderar la expansión de la compañía a nuevos territorios, como Ecuador. Reportará directamente a Ariel Alonso, Director de Salesland para Latinoamérica, y contará con el apoyo de Lida Polo, Head Office de Salesland Perú.

Fernando García-Lahiguera, CEO del Grupo Salesland: “Juan José fue la primera persona en confiar a Salesland un proyecto de ventas cuando dimos el salto a Latinoamérica hace ocho años, por lo que su incorporación supone una doble alegría para nosotros: se une a Salesland un excelente profesional y también un gran amigo. Su llegada representa un nuevo avance para nuestro grupo, pues su amplia experiencia en el sector de las ventas, sumada a su acertada visión estratégica y de negocio, aportan un valor incalculable no solo para nuestra actividad en Salesland Perú, sino para toda nuestra

actividad en Latinoamérica y en Europa”.

Juan José Meneses, Director Regional de Salesland para Perú y Ecuador: “Asumo la entrada a esta gran familia con la máxima responsabilidad y agradecimiento por la confianza depositada. Salesland se ha convertido en el aliado comercial principal de importantes multinacionales y su crecimiento ha sido impresionante, corresponde ahora impulsar aún más dicho crecimiento con el ingreso a más sectores y así ofrecer a más clientes el servicio de excelencia al que ya acostumbra Salesland”.



Contacto de prensa:

MIGUEL ARTERO LOPEZ
salesland@salesland.net
917489080
<http://www.salesland.net>